

**Александр Леонтьев**

# Резюме

Дата рождения: 16 июня 1978 г. (45 лет)

Место проживания: г. Москва

## Образование:

- Чебоксарский кооперативный институт Московского Университета Потребительской Кооперации, факультет «Экономики и права», квалификация экономист-менеджер, специальность «Мировая экономика», диплом с **отличием**. На протяжении трех лет состоял в Учёном Совете Института.
- Национальный Институт Профессионального образования, Нутрициолог

# Опыт работы

## ХИМПРОМ

3 раза ≈ 12 лет

Три раза вошёл в одну воду. Прошёл путь от менеджера до начальника отдела Маркетинга. Получил бесценный опыт руководства и взаимодействия со структурными подразделениями завода. Значительно реорганизовал структуру ОМ и внедрил новый инструментарий. Достижение: обнуление таможенных пошлин с общим эффектом около 150 млн руб.

Опыт работы в крупнейшей холдинговой структуре отрасли. Получил ясное понимание специфики осуществления бизнес-процессов в компании такого масштаба. **Овладел передовыми инструментами маркетинга, которые впоследствии внедрил на Химпроме.**

## СИБУР

> 1 года

Работа под руководством одного из самых лучших маркетологов в химической промышленности, выходцем из Сибура. Участвовал в разработке Стратегии выхода на рынок (Go-To-Market), прemarkетинге строящихся и оценке новых проектов Компании. Главное достижение – понял, что **после многих лет руководства не разучился работать руками.**

## Синтез ОКА

Последнее место работы - 4 года

Навыки работы с графическими редакторами, в том числе Photoshop. Опыт создания web-сайтов, поисковой оптимизации и выведения сайта в топ поисковиков

## Прочие

# Ключевые компетенции



# FAQ

## 1. Почему вы ушли с прежнего места работы?

Проект «Монамин» успешно стартовал: Группа компаний «Синтез Ока» [запустила](#) в Нижегородской области производство сорбентов для очистки газов от кислых примесей.

## 2. Ваши хобби и увлечения

Искусство. Уровень [насмотренности](#) свыше [50 тысяч](#) произведений искусства.

## 3. Каким профессиональным достижением вы больше всего гордитесь?

Полный апгрейд отдела маркетинга путём внедрения современных маркетинговых инструментов.

## 4. Самая значительная ошибка в карьере?

Настоял на заключении контракта с площадкой Alibaba.com с целью выхода на азиатский рынок. Впоследствии оказалось, что практически все позиции ГК СО в стоп-листе как прекурсоры и продукты двойного назначения.

## 5. Как бы вы описали себя?

Равнодушный, эгоистичный, проницательный, прямолинейный, но добрый.

## 6. Что ещё нам нужно знать о вас?

Сахарный диабет II типа. Поэтому не пью, не курю и употребляю кучу БАД. Отсюда же увлечение нутрициологией. Ненавижу костюмы. Английский – Intermediate.

# Контакты



[+7 90 22 88 30 30](tel:+79022883030)



[himprom21@gmail.com](mailto:himprom21@gmail.com)